





Distribuir® 6.1

Características del producto

Distribuir® incluye todas las operatorias administrativas de manejo de una distribuidora, sumadas a las funciones básicas de cualquier sistema administrativo-contable o ERP. Además posee las más avanzadas herramientas comerciales aplicadas al negocio de la distribución. La verdadera diferencia es un desarrollo hecho a medida del negocio de la distribución.

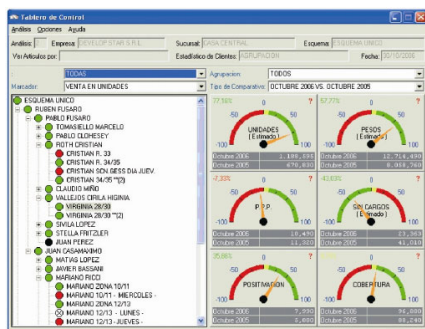
Acciones comerciales

- Cubren el 100% de bonificaciones y sin cargos autorizados.
- Dinámica automatización.
- Complementa la posibilidad de manejar ilimitadas listas de precios y bonificaciones realizadas siempre sin que se duplique ningún producto en el maestro de artículos.
 - Máxima seguridad y control de promociones.
 - Máxima facilidad para armado de acciones comerciales.

Análisis de información

Destinado a que dueños y gerentes obtengan el informe que necesitan.
Por ejemplo:

- Seguimiento y efectividad de la entrega de comodatos.
- Programación de análisis de clientes.
- Cambios de artículos por motivos.
- Generación de informes de comisiones.
- Análisis de contribución marginal.



Tablero de Control

- Análisis de cobertura.
- Determinación y análisis de retornos.
- Análisis de ventas.
- Ranking de clientes retornadores.
- Tipificaciones de rechazo y artículos.
- Habilitado a conexión automática con sistema Geocustomer.
- Estrategias comerciales:
- Consignaciones.
- Ventas adelantadas.

Tablero de control

La más eficaz herramienta del mercado para el manejo estratégico de la empresa. Indicadores comerciales críticos en su organización.

- Positivación / Eficiencia
- Cobertura / Efectividad
- Precio promedio ponderado
- Unidades
- Pesos
- Sin cargo

Apertura en árbol de su estructura comercial, mostrando al detalle el rendimiento de:

- Gerencia
 - Supervisión
 - Vendedor
 - Ruta
 - Puntos de venta
- Generador de Reportes de Gestión

Logística

- Logística para la Distribución de Productos
- Liquidación de Repartos
- Seguimiento de Repartos
- Habilitado a seguimiento de camiones por GPS
- Habilitado a conexión con Geodistribuir (distribución mapeada)
- Control de peso y unidades paquete para camiones
- Optimización de repartos por medio de relaciones ruta/camión

Informes y Reportes

Para ser impresos diariamente por el supervisor

- Avance diario
- Clientes discriminados por supervisor, vendedor, rutas de ventas, artículos
- Efectividad de los vendedores



- Avances del vendedor
- Avances del Supervisor
- Comparativos de cierre contra objetivos
- Rechazos de preventa
- Seguimiento de equipos de frío
- Volumen por genérico y agrupación estadística e indicadores logísticos

Stock

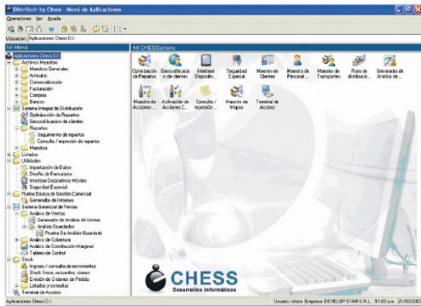
- Comodatos
- Operatorias básicas de stock
- Mantenimiento del stock determinado por planilla de carga de mercadería
- Independencia completa entre facturación y expedición
- Generación de órdenes de pedidos a proveedores
- Agrupación de artículos con todas sus variables
- Administración de vacíos
- Conexión con control automático de stock con lector de código de barras
- Stock físico y stock disponible en forma independiente. (Stock disponible = Stock físico - Operaciones cargadas pendientes de entrega)

Caja

- Liquidación de cargas a fleteros
- Anulación y emisión de créditos por comprobantes no entregados
- Auditoría de correlación entre mercadería cargada y descargada, contra volúmenes contablemente facturados
- Motivo de rechazo y horarios de visita
- Ventas por cuenta y orden
- Consignaciones
- Recepciones de entrega de valores a cuenta de futuras rendiciones
- Cobranza de cuentas corrientes
- Manejo de documentos a cobrar
- Cheques rechazados
- Canje de valores
- Administración de fondo fijo
- Recepción de retenciones impositivas
- Sistema multimoneda, con cotización de compra y venta
- Ilimitados cajeros, quienes mantendrán un saldo inicial por cada caja

Administración

- Plan de cuentas
- Centros de costo



Integrador de aplicaciones

- Impuestos
- Administración de artículos
- Contabilidad automática hasta impresión de balance (licencia adicional)

Facturación

- Facturación por mostrador o venta directa
- Facturación e impresión en lote
- Control de prefacturación
- Control de los totales cargados por medio de opciones como:
 - Artículos
 - Rutas de venta
 - Vendedores
 - Clientes
 - Comprobantes
- Identificación de productos para los cuales no exista stock suficiente
- Control automático de límite de crédito
- Emisión de cambios, comodatos y de contra comodatos
- Cuenta y orden

Seguridad

- Seguridad por módulos
- Seguridad por usuarios
- Administración de seguridad
- Seguridad especial

Y las funciones

- Interface dispositivos móviles
- Diseño de formularios
- Importación de datos
- Gestión de BackUp
- Gestión de clientes
- Habilitado a conexión automática con sistema de gestión de reclamos

Además, los siguientes módulos

- Compras
- Bancos
- Deudores
- Seguridad
- Archivos Maestros
- Preventa